

Business Development Manager

(usługi krajowe TSL)

Twój zakres obowiązków

- Pozyskiwanie i rozwój nowych Klientów w zakresie międzynarodowych usług TSL (transport LTL/FTL, WH)
- Samodzielna i kompleksowa realizacja procesu sprzedażowego
- Przygotowywanie i prezentowanie ofert handlowych, prowadzenie spotkań handlowych i negocjacji z Klientami
- Nadzór nad realizacją i rozwojem kontraktów, budowanie trwałych biznesowych relacji z Klientami
- Monitorowanie rynku sprzedaży usług z branży TSL pod kątem możliwości pozyskania nowego biznesu
- Tworzenie baz potencjalnych Klientów
- Realizacja założonych celów sprzedażowych
- Administracja danymi w systemie CRM

Nasze oczekiwania

- Doświadczenie w branży TSL, min. 2 lata na podobnym stanowisku
- Gotowość do pracy związanej z aktywnym pozyskiwaniem nowych Klientów
- Doświadczenie w tworzeniu ofert handlowych w zakresie transportu drogowego i magazynowania
- Umiejętność skutecznej komunikacji umożliwiająca profesjonalne reprezentowanie firmy na spotkaniach handlowych
- Umiejętność skutecznego diagnozowania potrzeb Klienta
- Rozwinięte kompetencje interpersonalne pozwalające na budowanie długofalowej relacji z Klientami
- Samodzielność i proaktywność
- Operatywność i nastawienie na realizację założonych celów handlowych
- Umiejętność analizy i prezentacji danych
- Znajomości MS Excel na poziomie średniozaawansowanym
- Znajomość języka angielskiego umożliwiającą swobodną komunikację (min. B1)

Oferujemy

- Stabilne zatrudnienie w ramach umowy o pracę
- Atrakcyjne wynagrodzenie z przejrzystym systemem premiowym
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Długofalowe zatrudnienie z możliwością dalszego rozwoju
- Pełne wyzwania środowisko pracy
- Pracę w fajnym i zgranym zespole
- Możliwość pracy zdalnej
- Bogaty pakiet benefitów i świadczeń socjalnych
 - Prywatna opieka medyczna EnelMed
 - Ubezpieczenie na życie Warta
 - Dofinansowanie do Karty Multisport
 - Bezpłatna nauka języków obcych w formie aplikacji
 - Dofinansowanie szkoleń i kursów
 - Płatny program poleceń pracowniczych
 - Przedpłacona karta lunch
 - Spotkania integracyjne
 - Bezpłatny parking dla pracowników